NR 6 /2019

NEWSLETTER OŚRODKA ENTERPRISE EUROPE NETWORK W KATOWICACH

Ruszyła kolejna edycja LETNIEJ AKADEMII BIZNESU. Zapraszamy do udziału!

Za nami już pierwsze spotkanie z serii letnich, bezpłatnych seminariów informacyjno-warsztatowych organizowanych od wielu już lat przez nasz Ośrodek . Inauguracyjne szkolenie dotyczyło „Wsparcia projektów B+R oraz wdrożeń innowacji z funduszy UE na poziomie regionalnym, krajowym i wspólnotowym".
Kolejne już w przyszłym tygodniu, 27 czerwca. Poprowadzi je nasz gość – przedstawiciel Śląskiego Centrum Przedsiębiorczości – który zaprezentuje „Poddziałanie 3.5.3 Internacjonalizacja MŚP RPO WSL 2014-2020".
Tych z Państwa, którzy są zainteresowani dofinansowaniem swojej działalności eksportowej, zwłaszcza wyjazdów na targi i imprezy wystawiennicze gorąco zapraszamy.
O kolejnych tytułach spotkań i ekspertach będziemy informowali na bieżąco. Zapraszamy do obserowowania naszej strony internetowej (enterprise.fgsa.pl) oraz FB.

Więcej: >>>>>

Rejestracja na jesienne spotkania B2B podczas 9. Europejskiego Kongresu Małych i Średnich Przedsiębiorstw już trwa!

Wystartowała strona rejestracyjna naszych jesiennych spotkań B2B!
Zapraszamy wszystkich przedsiębiorców do udziału w 6. edycji MIĘDZYNARODOWEJ GIEŁDY KOOPERACYJNEJ, która odbędzie się podczas 9. Europejskiego Kongresu Małych i Średnich Przedsiębiorstw **w dniach 17 i 18 października 2019 r. w Międzynarodowym Centrum Kongresowym w Katowicach**.
GIEŁDA SKIEROWANA JEST DO FIRM DZIAŁAJĄCYCH WE WSZYSTKICH SEKTORACH GOSPODARKI.
UCZESTNICTWO W GIEŁDZIE JEST NIEODPŁATNE.
Zeszłoroczna edycja giełdy zakończyła się pełnym sukcesem. Przedsiębiorcy mieli okazję spotkać się z firmami z Austrii, Niemiec, Belgii, Chin, Czech, Indii, Luxembourga, Litwy, Wielkiej Brytanii, Słowenii i Polski. W trakcie dwóch dni odbyło się ponad 160 spotkań.
Jako organizatorzy zapewniamy wszelką pomoc techniczną związaną z rejestracją na giełdę, terminarzem spotkań w trakcie trwania giełdy oraz z uzyskaniem dodatkowych informacji biznesowych po zakończeniu giełdy.

Więcej: >>>>>

AKADEMIA PARP
na nowo

Już 27 czerwca 2019 r. odbędzie się premiera nowej wersji Akademii PARP – Portalu szkoleniowego z bezpłatnymi kursami e-learningowymi dla małych i średnich przedsiębiorstw. Zaktualizowano wygląd Portalu, jego funkcjonalności oraz technologię. Na Portalu znajdą się całkowicie nowe kursy z najpopularniejszej tematyki interesującej MŚP i systematycznie dodawane będą kolejne. Dotychczasowa wersja platformy będzie dostępna jeszcze przez 3 miesiące od uruchomienia nowej tj. do końca września 2019 r. Przez ten okres będzie dostępna możliwość logowania się na poprzedni serwis i dokończenia rozpoczętych kursów, jednak generowanie certyfikatów będzie utrudnione. W imieniu PARP zachęcamy do korzystania.

Więcej: **>>>>>>**

Szybka Ścieżka 2019: 2,25 mld zł na innowacje
NCBR dla Firm - wsparcie przedsiębiorców z POIR

W imieniu Narodowego Centrum Badań i Rozwoju zapraszamy na cykl spotkań, podczas których uczestnicy zdobędą wiedzę i umiejętności przydatne podczas aplikowania o wsparcie na realizację innowacyjnych projektów. W trakcie tych spotkań eksperci NCBR zaprezentują możliwości uzyskania dofinansowania na działania, które pozwolą na wprowadzenie nowatorskich rozwiązań w prowadzonej przez Państwa działalności lub udoskonalenie już istniejących produktów lub usług. Przedstawią m. in. ogólne zasady udziału w konkursach NCBR finansowanych z Programu Inteligentny Rozwój (POIR), omówią szczegółowo zasady i kryteria oceny projektów, a także pokażą konkretne przykłady Beneficjentów, którzy realizują innowacyjne projekty dofinansowane z POIR.

Więcej: **>>>>>**

Spotkania brokerskie: KETs NMBP* - Call 2020 & 360°
27 czerwca 2019, Strasburg

W imieniu Krajowego Punktu Kontaktowego, ośrodków Enterprise Europe Network w Miluzie i Strasburgu oraz dla landu Nadrenii – Palatynatu zapraszamy do udziału w 7. Edycji spotkań brokerskich odnośnie dostępnego i przyszłego finansowania działań badawczo-rozwojowych w ramach programu Horyzont 2020 na rzecz rozwoju kluczowych technologii wspomagających w sektorach nanotechnologii, zaawansowanych materiałów, biotechnologii, zaawansowanych systemów produkcji i przetwarzania (KETs in NMBP).
Wydarzenie w Strasburgu to również okazja, by zapoznać się z kierunkami przyszłego Programu Ramowego na Rzecz Badań i Innowacji „Horizon – Europe" 2021 – 2028.
B2B kierowane jest do firm z sektora MŚP, laboratoriów i ośrodków B&D, naukowców, uniwersytetów, aktorów tzw. 4. Rewolucji przemysłowej, sektorów energii, sektorów ochrony klimatu i gospodarki zamkniętej.

Więcej: **>>>>>**

Technologie dla przemysłu - giełda kooperacyjna CONTACT – CONTRACT 2019 w ramach International Engineering Fair MSV, 7-9 października 2019, Brno (Czechy)

W imieniu czeskiego ośrodka Enterprise Europe Network z Brna zapraszamy do udziału w międzynarodowej giełdzie kooperacyjnej Contact-Contract 2019. Giełda B2B organizowana jest w ramach International Engineering Fair MSV - najważniejszych targów w Europie Centralnej dla branży inżynieryjnej. Każdego roku targi przyciągają ponad 1 500 wystawców oraz 7 500 odwiedzających z 59 krajów.

Więcej: >>>>>

Spotkania B2B dla sektora metalowego w ramach Targów EMO HANNOVER 2019, 16-20 września 2019, Hanower

Zapraszamy do udziału w Międzynarodowej Giełdzie Kooperacyjnej dla sektora METALOWEGO organizowanej podczas Międzynarodowych Targów Obróbki Metali EMO 2019 w Hanowerze w dniach 16 – 20 września 2019 r. Giełda skierowana jest do branży metalowej.
EMO HANNOVER to niekwestionowany światowy lider w branży obróbki metali. Tegoroczna wystawa zgromadzi około 2 tys. wystawców z 44 krajów, którzy zaprezentują wiele innowacyjnych rozwiązań, zastosowań przemysłowych i technologii przyszłości w dziedzinie obróbki metali, obrabiarek, narzędzi precyzyjnych, elementów automatyki. Ostatnia impreza matchmakingowa organizowana przez Enterprise Europe Network zgromadziła blisko 300 uczestników z 25 krajów.

Więcej: >>>>>

Zachęcamy do przeglądania naszej bazy ofert współpracy! Partnering Oportunities Database szansą na znalezienie wiarygodnego partnera do współpracy.

Informujemy, iż na naszej stronie regularnie publikujemy propozycje ofert współpracy firm z niemal całego świata. Co miesiąc zamieszczamy nowe oferty. Zachęcamy do korzystania z tego bezpłatnego narzędzia umożliwiającego znalezienie wiarygodnego partnera.
Partnering Opportunities Database (POD) to międzynarodowa baza mająca na celu promowanie i kojarzenie partnerów gospodarczych z różnych krajów.
Przykładowe aktualne oferty:
Niemiecka firma rodzinna oferuje inteligentne, zrównoważone rozwiązania z zakresu komunikacji w budynkach i domofonów dla różnego rodzaju budownictwa. Firma poszukuje dystrybutorów. Numer oferty: BODE20190425001

Innowacyjny start-up z Południowego Tyrolu we Włoszech, stworzył nową metodę konserwacji żywności. Firma poszukuje agentów działających na rynku międzynarodowym w sektorze spożywczym, w szczególności na polu urządzeń do przetwarzania żywności. Numer oferty: BOIT20190416001

Więcej ofert: >>>>>

Aktualne konkursy ŚLĄSKIEGO CENTRUM PRZEDSIĘBIORCZOŚCI

Poddziałania 3.5.3 Internacjonalizacja MŚP, RPO WSL 2014-2020
Przed firmami z regionu otwiera się szansa na zdobycie nowych klientów poza granicami naszego kraju. Konkurs Internacjonalizacja MŚP trafia w potrzeby tych, którzy prowadzą intensywną sprzedaż eksportową bądź dopiero mają takie plany, ale nie dysponowali do tej pory zasobami finansowymi. Kwota zarezerwowana na realizację konkursu wynosi ponad 17 mln złotych a pozyskane wsparcie będzie można przeznaczyć nie tylko na opłacenie udziału w branżowych imprezach w kraju i zagranicą, ale co bardzo ważne – także na usługi doradcze przed wyjazdem oraz podczas trwania targów. Kultura prowadzenia rozmów biznesowych zależy czasem od specyfiki kraju czy kontynentu, czasem brak takiej wiedzy grozi fiaskiem, dlatego też przedsiębiorca będzie mógł sfinansować usługę, pozwalającą nawiązać kontakty handlowe (m.in. tłumaczenie, uzyskanie wsparcia w prowadzeniu rozmów czy nawet reprezentowania firmy podczas negocjacji handlowych). Poza celem oczywistym, jakim jest promocja produktów i usług, kluczowym efektem projektów tego typu będzie uzyskanie kontraktów handlowych popisanych z nowymi partnerami. Wnioskodawca przedstawia w projekcie plan działalności międzynarodowej, wpisując w odpowiednich polach priorytetowe rynki , na które zamierza trafić z własnym produktem bądź usługą. Całość powinna być spójna z dotychczasową działalnością firmy. Czas na realizację przedsięwzięcia to 2 lata, choć w szczególnie skomplikowanych sytuacjach dopuszcza się odstąpienie od tej reguły. Minimalna wartość dofinansowania wynosi 20 tys. zł, maksymalna 200 tys. zł.
Składanie wniosków: **26 czerwca - 31 lipca 2019 roku**.

Więcej: >>>>>

Aktualne konkursy PARP

BONY NA INNOWACJE DLA MŚP: ETAP 1 USŁUGOWY
BONY NA INNOWACJE DLA MŚP: ETAP 1 USŁUGOWY - DOSTĘPNOŚĆ PLUS
BONY NA INNOWACJE DLA MŚP: ETAP 2 INWESTYCYJNY
BONY NA INNOWACJE DLA MŚP: ETAP 2 INWESTYCYJNY - DOSTĘPNOŚĆ PLUS

Więcej: >>>>>

Aktualne konkursy NCBiR

PODDZIAŁANIE 1.1.1 „Badania przemysłowe i prace rozwojowe realizowane przez przedsiębiorstwa"
Konkurs 3/1.1.1/2019 - Szybka Ścieżka Dostępność Plus
Konkurs 2/1.1.1/2019 Szybka Ścieżka
Konkurs 1/1.1.1/2019 - Seal of Excellence

DZIAŁANIE 1.2 „Sektorowe programy B+R”
Konkurs 3/1.2/2019/POIR INNOship
Konkurs 2/1.2/2019/POIR INNOSTAL
Konkurs 1/1.2/2019/POIR GAMEINN

PODDZIAŁANIE 4.1.4 „Projekty aplikacyjne”
Konkurs 1/4.1.4/2019 Projekty aplikacyjne

Więcej: >>>>>

HORYZONT 2020 - INSTRUMENT DLA MŚP

Instrument MŚP skierowany jest do podmiotów z sektora **MŚP**, które wykazują **wysoki potencjał wzrostu, jak również mają innowacyjną technologię**, produkt lub usługę i zamierzają wdrożyć je na rynek europejski i globalny. Preferowane są rozwiązania, które plasują się wysoko w skali **gotowości technologicznej (TLR 6)** – „Demonstracja produktu – dokonano demonstracji w warunkach zbliżonych do rzeczywistych". Aplikować mogą zarówno pojedyncze MŚP, ale także możliwe są konsorcja narodowe lub międzynarodowe, które składają się z MŚP.
Wsparcie finansowe ma umożliwić skuteczną komercjalizację tego rozwiązania na rynku europejskim, poprzez weryfikację komercyjną i technologiczną (Faza I), doprowadzenie technologii do momentu, kiedy będzie gotowa do wdrożenia (Faza II) oraz opiekę ze strony ekspertów (Faza III). Wnioski projektowe w Fazie I i II instrumentu należy składać w określonych obszarach tematycznych. Dofinansowanym projektom przysługiwać będzie również wsparcie w postaci bezpłatnego coachingu oferowanego za pośrednictwem sieci **Enterprise Europe Network**.

Faza I – Studium wykonalności
Celem tego etapu jest ocena **potencjału technicznego i komercyjnego produktu/usługi/technologii** będących przedmiotem projektu. Ocena włącza także ewaluację potencjalnego ryzyka, zarządzanie własnością intelektualną oraz znalezienie partnerów do projektu. Rezultatem projektu jest sformułowanie wstępnego biznesplanu. Projekty, które zajmą najwyższe miejsca na liście rankingowej, w **Fazie I otrzymają ryczałt w wysokości 50 000 euro.** Czas trwania projektu w tej fazie wynosi do **6 miesięcy.**

Faza II – Realizacja
Przedmiotem tego etapu jest **przetestowanie w praktyce planowanego rozwiązania/produktu/usługi** aż do momentu, kiedy będzie ono gotowe do komercjalizacji. Faza II przewiduje możliwość sfinansowania następujących działań: skalowanie, demonstracja, miniaturyzacja, replikacja oraz powielanie rynkowe. Realizacja projektów objętych dofinansowaniem powinna trwać **od 12 do 24 miesięcy**, a wartość projektu zawierać się pomiędzy **0,5 a 2,5 mln euro -** to **70% kosztów kwalifikowanych** dla projektu, w wybranych przypadkach może być to także 100%.

Faza III – Komercjalizacja i coaching
Projekty zakwalifikowane do tej fazy będą objęte pośrednim wsparciem polegającym na ułatwieniach w dostępie przedsiębiorstw do kapitałowych i dłużnych instrumentów finansowych, pomocy w networkingu, zabezpieczeniu praw własności intelektualnej oraz dotarciu z produktem na nowe rynki. Wsparcie będzie udzielone podmiotom, które otrzymały dofinansowanie w fazie 1 lub 2 Instrumentu MŚP.

Harmonogram naborów na 2019 r. dostępny: >>>>>

Chętnych do skorzystania z programu zapraszamy do naszego Ośrodka na indywidualne bezpłatne konsultacje.

Przedsiębiorco, skorzystaj z naszej stałej oferty

- **Tender Alert - regularna informacja o interesujących Cię przetargach europejskich wprost na Twoją skrzynkę mailową**

Przypominamy, iż - wychodząc naprzeciw oczekiwaniom naszych przedsiębiorców - oferujemy bezpłatną usługę polegającą na wyszukiwaniu ogłoszeń o przetargach publicznych w zakresie dostaw, robót budowlanych oraz usług w krajach Unii Europejskiej. Wykorzystując zasoby internetowej aplikacji Tender Elecronic Daily, zapewniamy dostęp do najnowszych opublikowanych ogłoszeń w Dzienniku Urzędowym UE. Takie informacje obecnie regularnie przekazujemy już kilkudziesięciu zainteresowanym firmom z naszego

regionu. Jeśli jesteście Państwo także zainteresowani tą usługą, dołączcie do naszej listy Tender Alert (formularz zgłoszeniowy do pobrania z naszej strony).

Więcej: >>>>>

- **IMP3rove - Sprawdź innowacyjność swojej firmy! Usługa dla naszych Klientów bezpłatna**

Jeśli jesteś przedsiębiorcą poszukującym nowych dróg rozwoju swojej firmy, w tym również sposobów zaistnienia na rynkach zagranicznych – bezpłatna usługa oceny poziomu innowacyjności IMP3rove jest dla Ciebie. W oparciu o narzędzia metodologii IMP3rove, nasi eksperci ocenią, czy podchodzisz strategicznie do zagadnień innowacji, jak zarządzasz cyklem rozwoju innowacji w swojej firmie. W oparciu o uzyskane wyniki zaproponujemy rozwiązania usprawniające funkcjonowanie firmy. Jedna z korzyści to **możliwość wykorzystania raportu IMP³rove podczas ubiegania się o finansowanie lub w konkurencyjnych postępowaniach przetargowych.**

Nasi licencjonowani konsultanci IMP³rove zapraszają:

dyr. Lucyna Sikora (tel.: 32 72 85 828; e-mail: l.sikora@oddzial.fgsa.pl)

z-ca dyr. Iwona Czaplikowska (tel.: 32 72 85 902; e-mail: i.czaplikowska@oddzial.fgsa.pl)

Skorzystaj i sprawdź, czy kwalifikujesz się do miana innowacyjnych w Europie!

Liczba bezpłatnych badań, którymi dysponujemy jest ograniczona!

- **Bezpłatne oferty kooperacyjne**

Przypominamy, iż nasz Ośrodek co miesiąc zamieszcza na swojej stronie internetowej nowe oferty kooperacyjne przedsiębiorców z UE zainteresowanych współpracą ze śląskimi firmami. Firmy, które chciałyby uzyskać bardziej szczegółowe dane (adres, telefon, e-mail, strona www) wybranych kontrahentów zagranicznych, prosimy o wypełnienie i przesłanie drogą elektroniczną formularza zainteresowania ofertą (do pobrania ze strony), podając w nim nume przypisany danej firmie zagranicznej.

Więcej: >>>>>

- **Bezpłatne informacje i doradztwo**

Śląskich przedsiębiorców zainteresowanych informacjami i doradztwem w zakresie: programów unijnych, działalności na rynkach zagranicznych, współpracy z zagranicznymi firmami, transferu technologii, uczestnictwa w programie HORYZONT 2020 serdecznie zapraszamy na indywidualne konsultacje w siedzibie ośrodka EEN przy Funduszu Górnośląskim S.A. Oddział w Katowicach. Zachęcamy też Państwa do zadawania pytań drogą telefoniczną, mailową lub korzystając z zakładki "zadaj pytanie" .

Więcej: >>>>>

Zachęcamy do polubienia nas na Facebooku

een.ec.europa.eu
enterprise.fgsa.pl